

Форма «Визит»

Если вы хотите иметь:

- 1. Возможность отслеживать время нахождения в торговой точке торгового представителя (ТП)**
ТП при начале визита нажимает кнопку "Начало визита"
Когда закончил посещение нажимает - "Конец визита"
- 2. Возможность отслеживать результативность взятых заявок из посещённых магазинов (кол-во заявок)**
- 3. Совпадение GPS**
Происходит запись координат, проверка их на совпадение с координатами клиента.
Совпадение местонахождения ТП и торговой точки должно быть 100% *
- 4. 100% посещение торговых точек по маршруту**
Сегодня торговый должен посетить 20 ТТ, меньше нельзя!!!

Чтобы начать визит, для этого на мобильном устройстве выберите **Маршрут – Клиент (свайп по строке) – Визит.**

Из этой формы можно создать заявку.

Если в настройках приложения вы поставите флаг «Заявку можно создать только из формы «Визит»», то заявку можно будет создать **только из визита**, а в других местах приложения не будет такой возможности.

*На практике координаты торговой точки с текущими в точь-в-точь не совпадают. Тем более если координаты задал менеджер, взяв их с карты, а фактическое нахождение может отличаться.

Координаты сверяются и вычисляется процент совпадения для каждой точки.

К примеру процент совпадения составил 99,7 % (разница примерно 300 метров)

Такой процент мы округляем и считаем его 100%. Все что от 99,5 – 100 округляется до 100%

Примерно 1% = 1 км